

# Teknisk säljare till Stans & Press i Vilshult

## OM FÖRETAGET

*Stans & Press i Olofström AB är ett verkstadsföretag som är specialiserat på legotillverkning av kvalificerade komponenter i små- och medelstora serier till i huvudsak internationella kunder, varav fordonsindustrin utgör en betydande del.*

*Vi är idag ca 60 anställda vid våra produktionsenheter i Vilshult och Kallinge. I Vilshult där flertalet av de anställda finns arbetar vi med bl.a. laserskärning, pressning, svetsning och montering, medan vi i Kallinge är helt inriktade på vattenskärning.*

*Stans & Press grundades 1974 och ingår sedan 2018 i Teqnon som är en snabbt växande företagsgrupp med ett 20-tal självständiga dotterbolag.*

*Vid Stans & Press bedriver vi vår verksamhet med stolthet och ansvarskänsla och med målet att erbjuda de anställda ett företagsklimat genomsyrat av öppenhet, framtidstro och arbetsglädje.*

Vi är nu i behov av att utöka våra resurser inom försäljning- och teknikberedning med en Teknisk säljare.

## OM TJÄNSTEN

Som Teknisk säljare kommer du med stort eget ansvar att driva bearbetning av nya kunder samt utveckling av befintliga kunder. I arbetsuppgifterna ingår:

- Att aktivt ta kontakt med presumtiva och befintliga kunder för att marknadsföra företaget och skapa goda relationer.
- Ta fram underlag och offerera till kund.
- Vid order göra en överlämning till projektledning.

## DIN BAKGRUND

Vi söker dig som har någon form av teknisk gymnasie- eller högskoleutbildning eller motsvarande utbildning och erfarenhet. För att lyckas i tjänsten bör du vara en erfaren säljare med goda kunskaper inom teknikberedning från Automotive. Du bör vidare ha lätt för att uttrycka dig på svenska och engelska i såväl tal som skrift.

Då flertalet av våra kunder finns inom fordonsbranschen och vi är IATF och ISO certifierade, så kräver arbetet att du har erfarenhet av processer och metodik inom dessa standarder. Exempelvis är kunskaper inom APQP, PPAP, FMEA, styrplaner och tvärfunktionellt angreppssätt grundläggande för att uppfylla våra kundkrav.

Vi värdesätter personliga egenskaper såsom din vilja att kontinuerligt utvecklas, att du är kommunikativ, strukturerad, flexibel och problemlösningsorienterad. Du behöver därutöver ha en god ekonomisk förståelse och ett affärsmässigt driv.

## INFORMATION

Tjänsten är tillsvidare med tillträde snarast enligt överenskommelse.

Urval till intervjuer kommer att ske löpande.

Vill du veta mer om tjänsten är du välkommen att kontakta:

Försäljningschef Peter Ekman, tfn 070-191 85 82 eller e-mail [peter.ekman@stanspress.se](mailto:peter.ekman@stanspress.se)

## ANSÖKAN

Din ansökan sänder du senast den 7 februari till:

Stans & Press i Olofström AB  
Helén Lundqvist  
Stålvägen 1

293 95 Vilshult

eller via e-mail: [helen.lundqvist@stanspress.se](mailto:helen.lundqvist@stanspress.se)